

Geringhoff ist ein renommiertes und international stetig expandierendes mittelständisches Produktions- und Vertriebsunternehmen im Bereich Land-/Erntetechnik mit Sitz im südlichen Münsterland. Im Inland werden z. Zt. über 300 Mitarbeiter beschäftigt.

Zur weiteren Stärkung unseres Unternehmens suchen wir Sie als erfahrenen

Sales Manager/in Internationale Märkte

* Ihre Aufgaben

- * Sie übernehmen die vertriebliche Verantwortung für die Ihnen zugewiesenen Exportmärkte und die vereinbarten Umsatzziele
- * Erschließung internationaler Marktpotenziale und Ausbau internationaler Händlernetzwerke
- * Marktanalyse und aktive Kundenakquise
- * Durch gezielte Steuerung der Vertriebspartner festigen Sie die Marktposition in den bestehenden Märkten
- * Das Führen von Konditions- und Preisverhandlungen mit den Vertriebspartnern sowie die Erarbeitung der Absatzplanung fällt ebenfalls in Ihren Verantwortungsbereich
- * Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Marktpotenzialanalysen helfen Ihnen, Wachstumspotenziale in den Märkten zu identifizieren
- * technische Kundenberatung

* Ihr Profil

Engagierter und motivierter Betriebswirt/in, Wirtschaftsingenieur/in oder Praktiker/in mit entsprechender kaufmännischer Fortbildung. Sie verfügen über umfassende Erfahrungen im internationalen Landtechnik-Vertrieb oder im Vertrieb beratungsintensiver Investitionsgüter. Hohe Affinität zu technischen Themen, belastbare betriebswirtschaftliche Kenntnisse, ein gutes Gespür für Kundenanforderungen und großes Engagement zeichnen Sie aus.

Kommunikationsstärke und technische Kompetenz machen Sie zu einem zuverlässigen Ansprechpartner für unsere Kunden. Sie handeln zielorientiert, sind belastbar und behalten auch in stressigen Situationen den Überblick für übergeordnete Ziele. Trotz ausgeprägter Teamfähigkeit setzen sich für Ihre Überzeugungen ein und sind durchsetzungsstark. Eine sehr hohe internationale Reisebereitschaft ist eine unabdingbare Voraussetzung. Eine selbständige, strukturierte Arbeitsweise, soziale Kompetenz, der sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket sowie Englisch in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

* Unser Angebot

Ein spannendes und hoch dynamisches Umfeld kombiniert mit der auf Nachhaltigkeit ausgerichteten Strategie eines unabhängigen Familienunternehmens. Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine bodenständige, leistungsorientierte Unternehmenskultur. Die Möglichkeit, Ihren Arbeitsbereich mit viel Eigenverantwortung und in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung aktiv zu gestalten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und eines möglichen Eintrittstermins per E-Mail oder per Post an:

Carl Geringhoff GmbH & Co. KG * Personalabteilung * Gersteinstr. 18 *
D-59227 Ahlen * Tel.: 02382/9814-0 * Fax: 02382/9814-30

personal@geringhoff.de * www.geringhoff.de